

UTILIDADES DE EEB TERCER TRIMESTRE 2014 RESULTADOS Y ACTIVIDADES IMPORTANTES Teleconferencia

Operador

Buenos días señoras y señores. Bienvenidos a la teleconferencia sobre las utilidades de EEB para el tercer trimestre de 2014: Resultados y Actividades Importantes. Me permito recordarles que esta llamada se está grabando. Me gustaría ahora pasarle la llamada al señor Nicolás Mancini, Gerente de Relaciones con los Inversionistas de EEB, casa matriz del Grupo Energía de Bogotá. Adelante señor Mancini.

Nicolás Mancini, Gerente de Relaciones con los Inversionistas

Gracias. Buenos días. Bienvenidos a nuestra teleconferencia sobre las utilidades del tercer trimestre de 2014 de Empresa de Energía de Bogotá -EEB- casa matriz del Grupo Energía de Bogotá. Mi nombre es Nicolás Mancini, soy el Gerente Financiero y de Relaciones con los Inversionistas de EEB. La presentación de hoy estará a cargo del señor Ricardo Roa, Presidente de EEB, el señor Álvaro Torres, Gerente de Desarrollo de Nuevos Negocios, y yo.

Las diapositivas están disponibles a través de la Web y se publicarán en nuestra página virtual. La presentación de esta mañana se divide en cinco partes. Primero, nuestro Presidente hará algunos comentarios introductorios y actualizaciones importantes de nuestra estrategia comercial. Luego, presentaremos un resumen de nuestros proyectos de expansión. En tercer lugar, repasaremos los Resultados Financieros de EEB para los primeros nueve meses del año así como los indicadores financieros más importantes. Después de eso, dejaremos la llamada

abierta para la sesión de preguntas. Antes de comenzar, me gustaría presentarles al señor Ricardo Roa.

El pasado 15 de septiembre fue nombrado Presidente por la Junta de EEB. Tiene un título en ingeniería mecánica y técnicas electromecánicas de la Universidad Nacional de Colombia, con especialización en Sistemas Administrativos de Ingeniería de la Pontificia Universidad Javeriana, y es candidato al grado de maestría en Estudios Políticos de la misma universidad.

Es un reconocido profesional con amplia experiencia en el sector energético en temas como planeación, dirección, administración, estudios, y desarrollo de actividades y proyectos sobre generación, transmisión, distribución y comercialización de energía y gas natural, entre otros. Anteriormente, se desempeñó como Presidente de TGI desde marzo de 2012 hasta septiembre de 2014.

Asimismo, ejerció el cargo de Gerente de Negocios Energéticos en la Organización Ardila Lulle, Presidente de Poliobras, Gerente de Comercio y Mercadeo y Presidente de la Electrificadora de Santander; Secretario del Sector de Gas y Energía de la Dirección Nacional de Servicios Públicos, Andesco y Asesor de la Superintendencia Colombiana de Servicios Públicos Domiciliarios. Ahora le pasaré la llamada al señor Ricardo Roa. Por favor prosiga.

Ricardo Roa, Presidente

Buenos días a todos. Me gustaría darles una calurosa bienvenida a nuestra teleconferencia sobre las utilidades de EEB para el tercer trimestre de 2014. Comenzaremos con un repaso a la ejecución de nuestra estrategia durante los primeros nueve meses de este año, después daremos un breve vistazo a nuestros planes futuros, y luego señalaré algunos aspectos destacados de nuestros principales desarrollos financieros recientes. Le pasaré después la llamada al señor

Nicolás Mancini y al señor Álvaro Torres para que expliquen los resultados financieros y la ejecución de los planes futuros.

EEB ha enfocado su estrategia a largo plazo en tres negocios principales. El sector energético, participamos en los negocios de generación de cadena de valor, transmisión y distribución. El sector de gas natural, participamos en los negocios de distribución y transporte. Ingeniería y otras áreas relacionadas del sector energético, proyectos de electricidad y gas natural.

En el negocio energético, llevamos a cabo nuestras actividades principales en el segmento de transmisión; hace poco se nos adjudicó el proyecto Río Córdoba. El propósito de este proyecto es el de mejorar las dificultades operativas en el área del Caribe a corto plazo a medida que la extensión de la capacidad de la red se introduce, dada la creciente demanda de conexión en el área, que potencialmente deja una sobrecarga de bajo voltaje y una demanda creciente desatendida.

La propuesta de EEB fue seleccionada después de haber ofrecido el más bajo valor presente de ingresos anuales previstos durante los próximos 25 años, correspondiente a la suma de \$14,7 millones. Esto representa un balance positivo para nosotros. De diez ofertas presentadas en los últimos tres años, licitadas por la UPME –Unidad de Planeación Mineroenergética, EEB resultó adjudicataria de ocho de ellas, lo que significa que estamos ampliando el desarrollo de la red nacional en Colombia.

Estos proyectos contemplan inversiones de aproximadamente US\$ 638 millones durante los próximos tres años y aumentará nuestra participación en el mercado hasta por un 15% de la red nacional. En gas natural, Calidda está ejecutando satisfactoriamente su plan de expansión en Perú. Hace poco presentó a su usuario número 250.000, una humilde familia ubicada en el distrito limeño de Villa El Salvador que vende comida. Los pronósticos de Calidda para el 2016 son los de

alcanzar los 450.000 usuarios y un millón de conexiones en el 2020, beneficiando a un promedio de dos millones de peruanos con un combustible barato, seguro y ecológico que actualmente existe en el mercado.

En el mercado local, TGI comenzó la operación comercial de la estación de compresión de La Sabana para aumentar la capacidad de transporte de gas natural por gasoducto. Este proyecto agrega 215 millones de pies cúbicos al creciente servicio de transmisión de gas en el país, con lo cual la empresa está comprometida.

En términos de las empresas de servicios comerciales, EEB Ingeniería y Servicios en Guatemala actualmente está ejecutando el proyecto que implica la construcción de 90 kilómetros de líneas de transmisión, cuatro nuevas subestaciones eléctricas y la ampliación de las tres existentes que se está desarrollando con cinco ingenios azucareros ubicados en la región suroccidental del país. La inversión del proyecto es de aproximadamente US\$ 43,4 millones. EEB también está ejecutando los proyectos de Cementos Progreso avaluado en US\$ 19,49 millones y GENOR avaluado en US\$ 32,9 millones.

En EEB Movilidad se está evaluando la posibilidad de participar en proyectos de transporte masivo en Bogotá, los cuales poseen un componente energético de alta participación a través de la cooperación entre el sector público y el privado. Bogotá tiene enormes problemas de movilización y una gran perspectiva de crecimiento y consolidación como ciudad sostenible.

La Ley 477 de 2013 exige la implementación de tecnologías de bus con niveles nulos o bajos de emisiones de CO₂ y eficiencia energética.

Existen grandes oportunidades para desarrollar alternativas de transporte para apoyar las actuales que contribuyen a la formación de un transporte multimodal,

eficiente y sostenible. En total, hemos ejecutado US\$ 2,2 billones en gas natural y electricidad, de nuestro plan de inversión de \$7,5 billones a 1412, a 1418. Invito al señor Álvaro Torres para que explique la futura ejecución de la estrategia. El señor Álvaro Torres es Vicepresidente de Portafolio.

Álvaro Torres, Vicepresidente de Gestión de Portafolio y Planeación Empresarial

Gracias y buenos días a todos. La ejecución de nuestra estrategia en el futuro, nuestras adquisiciones, oportunidades en materia de gasoductos también impulsarán nuestros resultados en el futuro cercano. Tenemos previsto ejecutar en promedio una suma de US\$ 1,5 billones anualmente hasta el 2017, principalmente concentrados en proyectos de generación de energía. Estamos evaluando nuestro ingreso a este segmento en Colombia y en otros países. En Colombia, contamos con aliados estratégicos como EMGESA para crecer en estos segmentos de negocios.

EEB está analizando la posibilidad de construir una planta generadora de energía de 150 megavatios al oriente de la ciudad de Bogotá con tecnología térmica utilizando gas natural y con un sistema de quema de basura, lo cual tendrá un impacto sobre los aspectos medioambientales.

En otros países, seguimos buscando oportunidades en materia de generación por nuestra cuenta o con aliados estratégicos. Nuestro mercado objetivo es Colombia y el exterior. Oportunidades de transmisión eléctrica: Concentramos nuestros esfuerzos en los próximos proyectos nuevos evaluados en US\$ 2,2 billones, que se licitarán durante este año y el siguiente. Esperamos ganar aproximadamente el 50% de estos proyectos.

REP y CTM siguen siendo nuestras principales fuentes de crecimiento, y las nuevas ampliaciones y concesiones ayudarán a que EEB alcance estos resultados.

Nuestros mercados objetivo para lograrlo son Colombia, Brasil y Perú. Distribución eléctrica. Continuamos creciendo a través de Empresa de Energía de Cundinamarca en términos de número de usuarios, reducción de pérdidas de energía y EBITDA.

En cuanto a generación de EBITDA para el Grupo, mantenemos muy buenos niveles de servicios y el fortalecimiento de nuestros principales indicadores operativos gracias a sinergias creadas con nuestra subsidiaria Codensa. Esperamos seguir por el mismo camino. Nuestro mercado objetivo: Colombia.

Oportunidades de transporte y distribución de gas natural, seguimos creciendo en Colombia a través de TGI y en Perú a través de CONTUGAS. Vale destacar que el gobierno mexicano hace poco reformó el mercado energético y lo abrió a la competencia privada. Estamos esperando la publicación de los plazos y marcos regulatorios para participar en varios proyectos energéticos allá. México posee mercados gasíferos potenciales particularmente en los desarrollos del sector residencial, y nosotros tenemos gran experiencia en Colombia y Perú, lo cual ofrece competitividad para contribuir en el desarrollo de elementos de masificación de gas. Nuestros mercados objetivo son Colombia, Perú y México.

Proyectos energéticos y de servicios afines. En conclusión, nos hemos visualizado como una empresa integral de transporte de energía en todo el continente basada en la transmisión y el transporte de energía y gas natural.

Nuestra estrategia tiene alcance regional y al finalizar el tercer trimestre de 2014, EEB conserva su posición de liderazgo como grupo regional en materia de electricidad y gas natural, además de su consolidación en otros países importantes como Perú y Guatemala en donde se están llevando a cabo inversiones innovadoras de alto consumo energético.

Nicolás Mancini, Gerente de Relaciones con los Inversionistas

Gracias, Álvaro. De nuevo con ustedes, Nicolás Mancini. Como veremos en la presentación, nuestra situación según los resultados financieros del tercer trimestre de 2014, se consolida como uno de los principales grupos energéticos de la región desde el punto de vista económico, optimizando siempre las ganancias para nuestros accionistas, conforme se refleja en el incremento de las ganancias de la empresa durante este período.

Esto como resultado del compromiso y esfuerzo de todas nuestras subsidiarias, en términos de rendimiento operativo y ejecución de inversiones rentables.

Este crecimiento se traduce en resultados operativos al nivel de las empresas controladas y un flujo de dividendos de las filiales no consolidadas. Nuestro enfoque en los monopolios naturales y los marcos regulatorios estables en los que operamos, además de la amplia accesibilidad de la empresa a los mercados de capital nos impulsan a alcanzar un flujo estable con el tiempo. Al cierre del tercer trimestre de 2014, las ganancias netas de Empresa de Energía de Bogotá, casa matriz del Grupo Energía de Bogotá, alcanzaron \$936,69 billones de pesos, superando en más de \$150 billones de pesos los resultados obtenidos durante el periodo anterior, lo que representa un incremento del 19%.

Este comportamiento se debe principalmente al aumento en las ganancias operativas, que alcanzaron \$620 billones de pesos, al incremento en los resultados operativos obtenidos en el negocio de distribución de gas natural en Perú y en el negocio de distribución de energía eléctrica en Colombia. El EBITDA de Grupo Energía de Bogotá para los últimos 12 meses continúa con su crecimiento estable alcanzando \$1,9 trillones de pesos, lo cual representa un aumento del 18,5% con respecto al mismo periodo de 2013. Durante los últimos cuatro años, EEB le aportó al Distrito Capital por concepto de dividendos más de \$2 trillones de pesos colombianos.

Pasando a la siguiente diapositiva, me gustaría hablar de nuestras actualizaciones importantes. Hace poco finalizamos la adquisición del 31,9% de TGI. El 2 de julio, EEB cerró la compra de esta participación accionaria en Transportadora de Gas Internacional -TGI- por medio de la adquisición de un instrumento de fines especiales, Inversiones en Energía Latino America Holdings -IELAH, constituido en España, a la cabeza del cual Rohatyn Group, antiguamente CVCI, mantuvo su inversión en TGI.

En la actualidad, TGI está trabajando en la fusión con IELAH. Se espera que esta fusión tenga lugar en el segundo trimestre de 2015, constituyendo la Fase 3 del plan de adquisición. Esta transacción, que forma parte del plan inversionista de US\$ 7,5 billones de EEB para el periodo 2013 a 2017 generará valor positivo para los accionistas de EEB.

Con respecto a los Proyectos UPME, en términos del Proyecto Armenia, que corresponde a UPME 02-2009, a partir del 17 de junio la Autoridad Nacional de Licencias Ambientales en Colombia -ANLA, le notificó a EEB sobre la Resolución 0582 del 5 de junio, por medio de la cual se otorga una licencia ambiental para este proyecto. En cuanto a las servidumbres, 75 emplazamientos de torres fueron liberados mediante registro e inspección legal, representando el 90% de todos los emplazamientos de torres del proyecto.

Previa autorización de la ANLA, EEB definió que las torres se instalaran en el límite del Distrito de Conservación Barbas-Bremen, y están ubicadas en áreas ya intervenidas que hoy día desarrollan actividades económicas agrícolas y no en áreas de bosques o conservación natural.

El proyecto presenta un avance del 64%. Además, la Unidad de Planeación Mineroenergética -UPME- le adjudicó a Empresa Energía de Bogotá el proyecto de

la subestación Río Córdoba cuya inversión estimada de valor presente neto (VPN) de ingresos asciende a US\$ 14,7 millones. Este proyecto incluye el diseño, compra de equipo, construcción, operación y mantenimiento de la subestación Río Córdoba, de 220 kilovatios. Este proyecto está incluido en el Plan de Expansión que UPME enunció para el periodo 2013 a 2027.

En la siguiente diapositiva me gustaría hablarles sobre nuestras calificaciones crediticias. El pasado 28 de octubre Fitch elevó la clasificación crediticia de EEB a 'BBB'. Pero antes de eso, el 22 de agosto, Moody's ratificó la clasificación de deuda corporativa y emisor de EEB en 'Baa3' y mejoró la perspectiva de estable a positiva.

También el 28 de agosto, Standard & Poor's mejoró la clasificación de deuda corporativa de EEB de 'BB+' a 'BBB-' y ratificó la clasificación de emisor de 'BBB-' con perspectiva estable.

Como mencioné anteriormente, el 28 de octubre Fitch Ratings elevó la clasificación de deuda corporativa y emisor de EEB de 'BBB-' a 'BBB' con perspectiva estable. Además, también ratificó la clasificación local de EEB en 'AAA', la clasificación más alta posible dentro de la escala nacional.

En Calidda, OSINERGMIN publicó la resolución que establece el sistema tarifario de Calidda para los próximos cuatro años. La tarifa de distribución promedio aprobada aumentó en 6,4% al compararse con la tarifa de distribución promedio de 2010 y 2014.

Por otro lado, la resolución de OSINERGMIN establece un plan de inversión por US\$428 millones para el periodo 2014 a 2017. A finales de septiembre, Calidda cuenta con una base de 235,000 usuarios, superando en 67% aquella del mismo periodo del año pasado. No obstante, Calidda conectó a su usuario número 250.000 hace un par de meses.

Contugas está bajo el proceso de negociación de un anexo con el Consorcio Camisea, que es el productor de gas en Perú, para ajustar la curva del contrato de suministro de gas. La fecha de suscripción del contrato se calcula para finales de este año.

En TRECISA, nuestra subsidiaria en Guatemala, el proyecto presenta un avance de ejecución del 76%. Al finalizar este trimestre, las siguientes subestaciones que entrarán a operar son la subestación del Pacífico, la subestación San Agustín, y otras subestaciones nuevas entrarán a operar, lo cual está sujeto a cambios por parte del administrador del mercado mayorista.

Pasando a la diapositiva nueve, me gustaría referirme a nuestro CAPEX. Nuestra subsidiaria peruana, CONTUGAS fue responsable por casi todo el CAPEX ejecutado durante el 2013. Ya que CONTUGAS entró en funcionamiento en abril de este año, hemos experimentado un CAPEX más bajo durante los primeros nueve meses que en el 2013.

Vemos además una reducción en el CAPEX ejecutado por el segmento de transmisión eléctrica. Esta tendencia se debería revertir el próximo año a medida que se le adjudican los proyectos de inversión a EEB.

En la siguiente diapositiva les diré, que como recordarán, EMGESA, nuestra subsidiaria de generación eléctrica está ejecutando uno de los más ambiciosos proyectos de generación hidroeléctrica que aumentará la capacidad de 400 megavatios a finales de este trimestre; entonces, también muestra un avance de ejecución del 80% y entrará en pleno funcionamiento durante el primer semestre de 2015.

Bueno. En la siguiente diapositiva me gustaría referirme a nuestro constante

rendimiento financiero. Nuestros ingresos operativos aumentaron con respecto a, o debido principalmente a un aumento en los ingresos en el negocio de gas natural. En Calidda, tenemos nuevas conexiones, residenciales y comerciales, y mayor volumen distribuido. TGI también aumentó su volumen transportado y su nueva tarifa, cargos de [ininteligible].

Nuestra ganancia operativa también aumentó por los costos y gastos operativos, presentando un incremento moderado debido a los precios principalmente de Contugas y Calidda, que presentan incrementos principalmente en los costos relacionados con actividades de mantenimiento en la red de gas y el costo de las instalaciones internas por parte de terceros. Los costos de personal y las operaciones de terceros en EEC, nuestra subsidiaria de distribución en Colombia, también aumentaron.

Avanzando, en términos de nuestro EBITDA ajustado consolidado para los últimos 12 meses, finalizó con dividendos recibidos de las filiales no consolidadas y alcanzó 1,9 trillones de pesos representando un incremento del 18,5% con respecto al [dificultad técnica] debido principalmente a mayores dividendos e interés recibido por una suma de \$188 mil millones y un rendimiento operativo mejorado de \$40 mil millones.

Estos resultados se derivan esencialmente de nuestro...también de nuestras transacciones no operativas. En términos de ingresos y gastos, los dividendos declarados de las filiales no consolidadas, que pagaron \$192 mil millones de pesos, gracias a los buenos resultados operativos de Emgesa, Codensa, Promigas y Gas Natural durante el 2013. Por otro lado, la reducida devaluación del peso durante los primeros nueve meses del año afectó positivamente la diferencia de la cuenta cambiaria, pasando de un gasto de casi \$200 mil millones en 2013 a un gasto de \$109 mil millones a partir de septiembre de 2014, como resultado de volver a expresar la posición de operaciones activas y pasivas en USD, en dólares, lo cual

sólo tiene efectos contables pero no implica gastos en efectivo.

Finalmente, las ganancias netas a septiembre de 2014 cerraron en \$936 mil millones de pesos, representando un crecimiento del 19,4% comparado con el mismo periodo del año anterior.

Bueno. En términos de nuestro rendimiento financiero, me gustaría decir que nuestra deuda financiera aumentó simplemente por los siguientes factores. Primero que todo, nuevas deudas con bancos internacionales por US\$ 645 millones en un instrumento de fines especiales destinado a financiar la compra de TGI. Además, tuvimos el pago de un préstamo sindicado a corto plazo en Contugas, pero también desembolsamos un nuevo préstamo por la suma de US\$ 310 millones, lo que significa que tenemos una suma adicional de US\$ 95 millones.

Asimismo, reabrimos nuestros certificados bursátiles de EEB a vencerse en el 2021 por una suma de US\$ 139 millones. Pero obviamente también tenemos el pago de la deuda de amortización casi constante por el banco multilateral CAF, por la suma de 14 millones. Nuestra subsidiaria EEC incurrió en nuevo endeudamiento para financiar sus planes de inversión.

De acuerdo con las definiciones contractuales de los certificados bursátiles emitidos por EEB en noviembre de 2011, los indicadores de endeudamiento y las operaciones de cobertura de interés se calculan con base en el EBITDA consolidado ajustado, que incluye reducciones de capital recibidas por EEB de sus filiales. El indicador de endeudamiento neto se redujo debido a un mayor EBITDA y a un aumento del 72% en la deuda neta. Nuestro indicador de cobertura de interés presenta una ligera reducción por cuenta del crecimiento de 18,5% de nuestro EBITDA ajustado frente a un incremento en el gasto financiero neto por concepto de interés.

Bueno. En términos de nuestro rendimiento accionario, tenemos un rendimiento muy bueno al compararnos con el mercado. Creo que vale la pena mencionar que la acción de EEB ingresó recientemente al índice bursátil COLIR de la Bolsa de Valores de Colombia (BVC), con respecto a la reciente incorporación de EEB y el reconocimiento IR que obtuvimos de la Bolsa local.

En todo caso, los analistas que nos siguen afirmaron que esperan un precio objetivo promedio de 1.943 pesos colombianos, que es aproximadamente US\$ 1. Bueno. Creo que eso es todo. Muchísimas gracias.

Preguntas y respuestas

Operador

[Instrucciones del operador] Tenemos una pregunta de Andrés Cardona.

Andrés Cardona, Analista

Gracias a todos por la presentación y bienvenido señor Roa. Le deseamos éxitos en su trabajo con EEB. Solamente tengo una primera pregunta en cuanto a si la empresa está interesada en participar de alguna forma en el Metro de Bogotá. Esa sería la primera.

Ricardo Roa, Presidente

Bueno. En el momento estamos explorando el negocio relacionado con el Metro de Bogotá. No tenemos ningún estudio. No hemos tomado ninguna decisión con respecto al Metro de Bogotá y, dado caso, si este negocio puede agregar valor a la empresa, garantizando el mínimo riesgo posible, nos interesaría participar en este proyecto. Pero en este momento no tenemos nada relacionado con invertir en este proyecto.

Andrés Cardona, Analista

Está bien. Pero ¿han pensado sobre la forma como lo harían si decidieran participar? Es decir...Empresa Energía de Bogotá no cuenta con experiencia en este tipo de negocio. Entonces, ¿han pensado sobre la forma como participarían si decidieran hacerlo?

Ricardo Roa, Presidente

Claro. Hemos venido analizando la forma como participaríamos, y obviamente lo haríamos a través de sociedades de iniciativas privadas y públicas con la menor participación y nuestro enfoque principal es el de participar en el desarrollo de infraestructura eléctrica relacionada con esos proyectos de movilidad, incluyendo el Metro de Bogotá y otros buses eléctricos y alguna subsidiaria de cadena.

Andrés Cardona, Analista

Bueno, gracias. Y con respecto al negocio de gas, ¿qué tan realista o qué tan probable es que ustedes realmente resulten adjudicatarios de proyectos en México? Según hemos visto, los actores que hay allí tienen un costo verdaderamente bajo de estructura de capital que parece realmente difícil que ustedes pudieran obtener un proyecto en México.

¿Han visto otros lugares en los cuales puedan crecer en el negocio del gas?

Ricardo Roa, Presidente

Sí. Pienso que en México. Es cierto que tenemos mucha competencia, de varios competidores con tarifas bajas. Sí. Lo sé. Y nos estamos asociando con EPCs altamente calificadas y creemos que podemos armar una propuesta bastante competitiva, junto con socios mexicanos e internacionales. Esta es la forma como creemos que podemos participar en México. También estamos buscando otro tipo de oportunidades a través de fusiones y adquisiciones.

Andrés Cardona, Analista

Bueno. Si puede, ¿definieron ya los países a los que desean ingresar vía fusiones y adquisiciones? Es decir, ¿me podría definir como un alcance en donde la empresa está dispuesta a invertir?

Ricardo Roa, Presidente

Sí. Nuestra prioridad es la de invertir en fusiones y adquisiciones en Colombia, obviamente. En segundo lugar, en otros países como México, Brasil y Chile. En Perú, obviamente ya estamos presentes. Y, pero nuestra prioridad es la de buscar fusiones y adquisiciones y tal vez proyectos totalmente nuevos en Colombia.

Andrés Cardona, Analista

Bueno. Gracias señor Roa.

Operador

Nuestra siguiente pregunta la hace Armando Lloreda de Armando Lloreda SAS. Su línea está abierta.

Armando Lloreda

Muchas gracias. Mi pregunta es ¿cuál es el estatus de la línea de transmisión en Guatemala? ¿Cuándo se terminará y entregará definitivamente o cuándo obtendrá la aprobación de las autoridades allá? Esa es mi primera pregunta.

Y, en segundo lugar, me gustaría hablar de Contugas y sus contratos y cómo están avanzando en Perú. Gracias.

Ricardo Roa, Presidente

Bueno. En TRECOSA, de hecho este viernes, estamos poniendo en marcha y funcionamiento cuatro subestaciones, como el primer paso hacia la puesta en marcha de la mayoría de las líneas y subestaciones de transmisión.

Por supuesto, permítame mencionarlas: la Subestación Pacífico, La Vega, San Agustín y El Rancho. Esperamos...hemos ejecutado aproximadamente el 80% del proyecto y esperamos terminarlo el próximo año o conforme al permiso que estamos obteniendo en este momento; tal vez tengamos que ampliar algunas partes del proyecto en la región noroccidental del país. Sin embargo, tuvimos algunas dificultades en el pasado, pero ya las estamos superando. Y nos sentimos bastante confiados en cuanto a terminar el proyecto según la programación.

En Contugas, pusimos en funcionamiento el gasoducto a Marcona y estamos negociando el contrato firme de compra a largo plazo con el proveedor de gas y ejecutando el programa para terminar nuestras BOPs para las instalaciones residenciales y comerciales en Ica, que esperamos concluir a finales de abril del próximo año.

Entonces estamos a tiempo, trabajando según la programación y buscando obviamente más instalaciones y más clientes comerciales y residenciales.

Armando Lloreda

Discúlpeme, en cuanto a Contugas, ¿tienen algún retraso en la entrega de ese proyecto? ¿Tienen algún costo adicional? ¿Existe alguna anomalía en cuanto al contrato de Contugas?

Ricardo Roa, Presidente

No. Este año pusimos en funcionamiento el gasoducto de Contugas a tiempo y estamos trabajando según la programación y terminaremos según la programación en abril del año entrante conforme al contrato con las instalaciones requeridas en el país. Entonces estamos bien encaminados, vamos según la programación, y no prevemos ningún retraso. Por el contrario, esperamos poder completar, contratar más instalaciones.

Armando Lloreda

Bueno. Volviendo a TRECOSA, me podría decir, ¿están recibiendo ingresos de esta concesión o eso sólo comienza después de entregar todo?

Ricardo Roa, Presidente

No. No todo. Estamos poniendo en funcionamiento algunas partes del sistema, y en cuanto se pongan en marcha, comenzaremos a percibir ingresos de las operaciones en TRECOSA.

Armando Lloreda

Y mi última pregunta sobre El Quimbo. Tuvieron algunas demoras, ¿cuándo lo pondrán definitivamente en funcionamiento?

Ricardo Roa, Presidente

El Quimbo se declarará en operación comercial en el primer semestre del próximo año.

Armando LLoreda

Está bien, muchas gracias por su conferencia. Es muy explicativa. Muchas gracias.

Ricardo Roa, Presidente

Con mucho gusto.

Operador

Nuestra siguiente pregunta la formula Jaime Pedroca de Credit Card Capital. Su línea está abierta.

Jaime Pedroca

Muchas gracias por la conferencia. Tengo dos preguntas. La primera está relacionada con la participación de ECOPETROL que está a la venta, se está

llevando a cabo, y según medios locales la empresa podría estar analizando la posibilidad de hacer la recompra de estas acciones. Y me gustaría saber si EEB en realidad está analizando dicha recompra de acciones. También me gustaría saber si está interesada en la venta de la participación de Isa en ECOPETROL.

La segunda, mi segunda pregunta tiene que ver con la distribución anticipada de dividendos que se propuso en algunas subsidiarias de EEB. Me gustaría saber cuál es la razón para esta distribución anticipada de dividendos.

Además, me gustaría saber si EEB también está pensando en llevar a cabo una distribución anticipada.

Ricardo Roa, Presidente

Gracias. Me gustaría comenzar con la respuesta a la segunda pregunta. Como usted mencionó antes, casi todas nuestras subsidiarias decidieron hacer unos resultados financieros intermedios y declarar todos los dividendos a EEB. El motivo por el cual dichas empresas lo están haciendo es para mejorar su estructura de capital con respecto a ciertos cambios en la legislación para el próximo año. Y en ese sentido, es posible que EEB decida hacer una distribución adicional, pero no sería adicional en términos de flujo de efectivo, lo sería únicamente en...tendría solamente un efecto contable, pero obviamente el flujo de dividendos se recibirá igual que siempre en los últimos años.

Alvaro Torres, Vicepresidente de Gestión de Portafolio y Planeación Corporativa

Con respecto a la primera pregunta, el Comité de la Junta de EEB aprobó que la administración evaluara el proceso real de varias de las participaciones que ECOPETROL tiene en EEB. Y estamos explorando el mecanismo para firmar directamente un Convenio Interadministrativo entre ECOPETROL y EEB, pero en este momento no hemos tomado una decisión en cuanto a...estamos explorando,

realizando la debida diligencia de esta opción y adoptaremos la decisión tomada por el Comité de la Junta.

Jaime Pedroca

Tengo algunas preguntas sobre el proceso que debería seguir EEB para participar en este proceso, porque tengo...entiendo que el proceso se deberá tomar según la Ley 226 y no sé cuál es el proceso a seguir por EEB para participar en esta venta. ¿Deberá hacerlo según la segunda ronda de la Ley 226 o podría ser como lo dijo usted mediante algún tipo de contrato interadministrativo con ECOPETROL, sin la necesidad de completar los pasos de la Ley 226?

Ricardo Roa, Presidente

Sí. Lo que la Junta decidió fue analizar cuál es el mecanismo que podemos implementar junto con ECOPETROL para lograr un proceso óptimo entre nosotros. De momento ellos no tienen el decreto de la Ley 226, por lo tanto estamos analizando los diferentes mecanismos que podemos usar, el mecanismo más rápido y el más óptimo para ambas partes. Entonces eso es en lo...esa es nuestra situación en este momento.

Jaime Pedroca

Bueno. Muchas gracias.

Operador

Nuestra siguiente pregunta la formula Rafael España de Serfinco. Su línea está abierta.

Rafael España

Buenos días. Gracias por su presentación. Me gustaría hablar de El Quimbo y su posible impacto o cuáles son sus expectativas en cuanto a los precios al contado para el primer semestre del año entrante. Y ¿me podría recordar en qué momento

prevén que El Quimbo entre en pleno funcionamiento?

¿Existe algún otro gasto para la activación de la depreciación que podamos esperar de El Quimbo? No sé, otros [ininteligible] suelen capitalizarse. ¿Se verán reflejados en los consolidados de EMGESA y EEB, en los consolidados totales de EEB?

Y mi otra pregunta se refiere a si ustedes han analizado si las operaciones de EEB tendrán un impacto alto o bajo sobre los contratos firmes de compra que EEB y su subsidiaria [ininteligible] tienen [ininteligible]? Muchas gracias.

Ricardo Roa, Presidente

Bueno. Con respecto a su primera pregunta, me gustaría mencionar que hemos recibido información de EMGESA, una empresa que no controlamos, pero ellos afirman que el proyecto de El Quimbo entrará en funcionamiento para el primer semestre del próximo año. En términos de los precios de energía, lo podemos poner en contacto con nuestro personal en EMGESA, para que le de más detalles acerca de su pregunta.

Con respecto a su otra pregunta, EEB está analizando todavía el impacto de la implementación de estas normas, pero inicialmente no prevemos ningún impacto negativo o ningún impacto significativo sobre nuestras mediciones financieras y nuestros resultados para nuestros accionistas.

Rafael España

Bueno. Pero en relación con El Quimbo, no sabe, ¿me puede decir exactamente durante cuáles meses prevén que El Quimbo entre en pleno funcionamiento o es durante el primer semestre y eso es todo lo que nos puede decir?

Ricardo Roa, Presidente

Nuestro cálculo oficial es el primer semestre del próximo año.

Rafael España

Está bien. Y nos puede dar su opinión acerca de los precios al contado en el mercado energético para el primer semestre, considerando que El Niño se aproxima pero ¿El Quimbo e Hidro Sogamoso van a entrar en pleno funcionamiento durante el primer semestre? ¿Qué opina...nos puede decir si su opinión sobre los precios al contado es positiva o negativa, o no puede opinar porque ustedes no controlan a EMGESA?

Ricardo Roa, Presidente

En Colombia tenemos un efecto especial en el precio al contado de la energía que es la presencia del fenómeno de El Niño. El Gobierno anunció que el fenómeno de El Niño no es posible para el próximo año, situación que nos permite ver que éste no afectará el mercado de los precios al contado. Tenemos un [ininteligible] especial entre la capacidad real, la demanda, y la capacidad instalada de aproximadamente 30% o 35% que pueda soportar la demanda y no afectar los precios al contado el próximo año.

Rafael España

Bueno. Muchas gracias. Gracias por la presentación.

Operador

Nuestra siguiente pregunta la formula David Villan. Su línea está abierta.

David Villan Solano, Analista

Muchas gracias. Gracias por la conferencia. Tengo un par de preguntas. La primera es acerca de México. ¿Me podría actualizar sobre la programación del proyecto en el que participa TGI? Y me gustaría saber si tal vez EEB tiene algunos proyectos energéticos en México o sólo en gas.

Y la segunda se refiere a los dividendos para TGI. TGI anunció el pago de dividendos para la próxima semana. Entonces me gustaría saber a quién van destinados esos dividendos porque la empresa va a recibir estos dividendos pronto, la próxima semana. Entonces si tienen un destino, ¿me podría decir cuál es?

Bueno. Esas son mis preguntas.

Ricardo Roa, Presidente

Bueno. Con respecto a México y TGI, sí. Pensamos participar en el programa CFAE. Todavía no hemos tomado una decisión definitiva porque estamos trabajando en los diseños preliminares y en los precios, y el plazo para presentar la propuesta para uno de los proyectos es a comienzos de diciembre. Tiene que ser entonces, pero en este momento no hemos tomado una decisión definitiva.

David Villan Solano, Analista

Bueno.

Ricardo Roa, Presidente

Y con respecto a los dividendos declarados por TGI a EEB, esos dividendos se van a utilizar en el desarrollo de nuestro plan financiero que ya anunciamos durante los últimos meses.

David Villan Solano, Analista

Bueno. Perfecto. Gracias.

Operador

Nuestra siguiente pregunta la formula Stefania Sánchez de Corredores Asociados. Su línea está abierta.

Stefania Sánchez, Analista

Buenos días. Gracias por la presentación. Este trimestre observamos un mayor incremento en los costos operativos del negocio de distribución de gas. Y, por lo tanto, ¿me gustaría que me diera más detalles acerca de este incremento? Gracias.

Ricardo Roa, Presidente

Claro. Debemos tener en cuenta que Calidda duplicó, casi duplicó su número de usuarios en Perú, lo cual implica gastos adicionales y también debemos considerar que Contugas comenzó operaciones durante el primer semestre del año en curso.

Por lo tanto, el incremento en el número de usuarios también explica el aumento en los gastos operativos del negocio de distribución de gas natural.

Stefania Sánchez, Analista

Bueno. Gracias.

Operador

[Instrucciones del operador] Nuestra siguiente pregunta la formula Juan Anaya de Ultra. Su línea está abierta.

Juan Anaya

Hola. Gracias por la llamada. Tengo una pregunta. Me gustaría saber cuál es la visión de EEB acerca del futuro del sector gasífero en Colombia considerando las bajas o nuevas adiciones de reservas en años recientes. Y ¿cuál es el plan o la estrategia de EEB si el escenario no es el del plan de expansión en México?

Ricardo Roa, Presidente

Bueno. Estamos explorando en nuestra visión del sector gasífero en Colombia, dos aspectos principales. Debido a la confiabilidad de TGI, hemos identificado unos 12 proyectos relacionados con infraestructura de confiabilidad en Colombia. Y además, estamos pensando en el plan de diversificación en la región nororiental de la costa y

la suroccidental de la costa con respecto a confiabilidad mejorada [ininteligible] del transporte de gas en Colombia. Este tipo de proyecto puede requerir unos recursos de más o menos US\$ 2,5 billones y estamos explorando la posibilidad de que TGI participara en el proyecto.

Y en cuanto a su otra pregunta, que era la reducción de la temporalidad gasífera. A fin de suministrar la diferencia entre demanda y reservas aprobadas actualmente, el Gobierno designó el diseño y la construcción del plan de diversificación para ingresar al sistema aproximadamente 300 millones de pies cúbicos desde Cartagena.

Juan Anaya

Bueno. Gracias.

Operador

Gracias. En este momento no registramos más preguntas. Los pondré de nuevo con el señor Mancini para los comentarios finales.

Nicolás Mancini, Gerente de Relaciones con los Inversionistas

Muchas gracias. Espero que esta presentación les haya sido útil y esperamos verlos en la próxima conferencia. Muchas gracias.

Operador

Señoras y señores gracias por participar en el programa de hoy. Con esto concluimos el programa. Se pueden desconectar.