

Teleconferencia sobre las Utilidades de EEB: Resultados y Actividades Importantes Primer Semestre 2015

Instrucciones de la operadora

Buenos días señoras y señores. Bienvenidos a la teleconferencia sobre las utilidades de EEB: Resultados y actividades importantes primer semestre de 2015. Me permito recordarles que esta teleconferencia está siendo grabada. Ahora le pasaré la llamada al señor Felipe Castilla, Director Financiero de EEB, casa matriz del Grupo Energía de Bogotá. Adelante señor Castilla.

Felipe Castilla, Director Financiero de EEB

Buenos días y bienvenidos a nuestra teleconferencia sobre las utilidades para el segundo trimestre de 2015 de Empresa de Energía de Bogotá –EEB, empresa matriz del Grupo Energía de Bogotá. Mi nombre es Felipe Castilla. Soy el VP Financiero de EEB. Las diapositivas están disponibles en línea y publicadas en la página virtual de EEB. La presentación del día de hoy estará a cargo del señor Ricardo Roa, Presidente de EEB y luego por mi.

La presentación también está dividida en tres partes. Primero, nuestro Presidente hará algunos comentarios introductorios y les dará información importante actualizada acerca de nuestra estrategia, consolidación y gestión durante la primera mitad del 2015. Luego, repasaremos el rendimiento financiero de EEB durante el primer semestre así como los principales indicadores financieros.

Para concluir esta conferencia, dejaremos la llamada abierta para la sesión de Preguntas y respuestas. Ahora, le pasaré la llamada al señor Ricardo Roa. Por favor prosiga.

Ricardo Roa, Presidente de EEB

Buenos días a todos. Quiero darles una calurosa bienvenida a nuestra teleconferencia sobre los resultados para el segundo trimestre de 2015. Antes de comenzar, como ustedes saben estos resultados todavía están en el proceso de adaptación a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Como resultado de ello, están experimentando ajustes contables y los seguirán experimentando durante el primer semestre del próximo año.

Comenzaremos esta teleconferencia con un repaso a la consolidación de nuestras actividades estratégicas. Primero que todo, nos enorgullece anunciar que la semana pasada cerramos exitosamente la adquisición de cuatro empresas de transmisión eléctrica por un valor de \$157 millones de dólares, una participación del 51% en cada una, que consolida nuestra presencia a nivel regional y fortalece nuestra estrategia de adquirir negocios en las áreas en las que nos sentimos cómodos. Nuestro socio regional en estas empresas es Furnas, que conoce a cabalidad el mercado eléctrico brasileño. También nos gustaría informarles que Ecopetrol concluyó su fase del proceso de venta de las acciones de EEB. La suma vendida representó el 3,8% del total de acciones en circulación de EEB. Esta adquisición se hizo mediante planes de expansión, lo cual aumentó la participación accionaria alcanzando casi el 14% de la base de accionistas de EEB.

Por otro lado, en nuestro mercado doméstico colombiano seguimos aportando al desarrollo de otros proyectos que fueron adjudicados por UPME durante el último trimestre. Se trata de Río Córdoba y San Fernando-La Reforma, proyectos de Ecopetrol. Estos proyectos iniciarán operaciones en el transcurso de los próximos 30 años y el ingreso anual conjunto previsto para los próximos 25 años es de unos \$86 millones de dólares. A manera de comentario, les quiero decir que la CREG, que es el ente regulador local, [ininteligible] en transmisión eléctrica, que están invertidos en dólares estadounidenses proporcionándole a la EEB una cobertura natural contra las fluctuaciones cambiarias.

En cuanto a nuestra subsidiaria peruana, a partir de junio de 2015, Cálidda alcanzó una suma total de casi 300.000 usuarios conectados a su red. Dentro de los nuevos clientes del segmento industrial y residencial, considerados conjuntamente, Cálidda también construyó 12 Km. adicionales de red de alta presión en acero y 557 Km. adicionales de red en polietileno. Actualmente, Cálidda está presente en 20 distritos de Perú, lo que nos permite ejecutar nuestra estrategia a largo plazo.

Contugas, nuestra empresa de distribución de gas natural, desde junio de este año alcanzó casi 35.000 usuarios residenciales y 12 industriales, incrementando el volumen de gas transportado en 420% al pasar de 7,3 mmscf/d en junio de 2014 a 55,3 mmscf/d en junio de 2015. Les recuerdo que Contugas hace poco firmó un contrato de distribución con dos plantas generadoras, Egasa y Egesur por una suma de \$1,2 millones de dólares mensuales.

En términos de TRECISA, nuestra subsidiaria guatemalteca, ya inició operaciones y este año esperamos recibir un promedio de \$7,5 millones de dólares; para el próximo año en funcionamiento ingresos por \$16 millones de dólares y para el 2017, \$26 millones de dólares, respectivamente.

Con respecto a nuestras empresas asociadas, queremos destacar que tuvieron un rendimiento trimestral favorable y algunas de ellas como ya ustedes probablemente lo saben distribuyeron dividendos anticipadamente a EEB el año pasado, que habrían sido contabilizados este año. También les quiero decir que durante el próximo trimestre de este año, El Quimbo, un proyecto de nuestro socio Emgesa, entrará en funcionamiento. Este proyecto contará con una capacidad de \$400 megavatios, que representa inversiones por \$1,2 billones de dólares.

A nivel de los proyectos de movilidad, EEB analiza en este momento la posibilidad de participar en un nuevo frente de negocios, Empresa de Movilidad

de Bogotá. Estos proyectos son la Primera Línea del Metro de Bogotá, la modernización del tren local y Transmilenio Fases I y II.

Para finalizar, me gustaría referirme a que no obstante el ambiente macroeconómico actual, Latinoamérica posee mejores políticas macroeconómicas, tales como una tasa cambiaria variable y menor deuda pública, que le han permitido a varios países ajustarse pero más que todo al clima global. Colombia y Perú han [ininteligible] y siguen creciendo pero a un ritmo más lento. También tenemos cobertura natural dado que la empresa opera en países bajo políticas monetarias reguladas cuya remuneración casi siempre está ligada al dólar estadounidense. Este concepto le da estabilidad macroeconómica a la empresa. EEB tiene innumerables oportunidades de crecimiento económico.

En síntesis, me gustaría enfatizar que EEB presentó un balance positivo durante este primer semestre de 2015 alcanzando un EBITDA anual hasta la fecha de \$410 millones de dólares de un plan de inversión total para los próximos cinco años que supera los \$1.5 millones de dólares. Tenemos ya comprometidos \$934 millones de dólares, el 61% de los próximos cinco años.

Analizaremos más a fondo algunas de estas cifras y ahora le voy a pasar la llamada al señor Castilla, nuestro Director Financiero. Gracias a todos por su tiempo. Que tengan un buen día.

Felipe Castilla, VP Financiero de EEB

Gracias señor Roa. Buenos días a todos. Ahora comenzaremos la presentación que está, como lo mencioné anteriormente, las diapositivas están disponibles para descarga por Internet. Primero, una breve reseña. Quiero recalcar lo que nuestro Presidente acaba de mencionar, en cuanto a la adquisición de cuatro entidades en Brasil. En ese sentido, como pueden observar en la gráfica, ahora

estamos presentes en cuatro países. Además, como hemos dicho en presentaciones anteriores, nuestra línea de negocios incluye participación en electricidad, gas natural y servicios. Permítanme recordarles que nuestro enfoque son los monopolios naturales. Como pueden ver en las adquisiciones, nos gusta crecer en subsidiarias controladas. Estamos presentes en países con marcos regulatorios altamente sólidos y con base en nuestra calificación de grado de inversión nos gusta crecer y tener acceso al mercado de capitales.

En cuanto a las actualizaciones importantes, si pasan a la siguiente diapositiva, la principal actualización como lo mencionó nuestro Presidente se refiere a que también queremos recalcar que éste es nuestro primer año aplicando las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) en nuestra contabilidad, y esperamos haber hecho todos los ajustes requeridos para finales de este año. En ese sentido, queremos advertir que nuestras cifras serán las definitivas al terminar el año. Podríamos observar algunos ajustes en nuestras presentaciones.

Ahora les queremos informar sobre dos decisiones importantes tomadas por los accionistas durante el primer semestre de 2015. En el primer caso, en nuestra Asamblea General sostenida el 30 de marzo de este año aprobamos la posibilidad de manejar una operación de gestión de pasivos sobre nuestra emisión de bonos corrientes de \$749 millones de dólares. Quiero mencionar que el banco seleccionado como banco asesor fue el Deutsche Bank y esperamos iniciar esta operación para el último trimestre de este año. También aprobamos que la empresa financiara hasta \$1 billón de dólares estadounidenses, así como la posibilidad de hacer emisiones locales de hasta \$450 millones de dólares sólo para financiar nuestro plan de inversiones.

Queremos añadir que el 5 de julio sostuvimos otra Asamblea General durante la cual aprobamos el pago de un dividendo extraordinario por la suma de \$459.000 millones de pesos. Dicho dividendo fue aprobado para los accionistas

minoritarios, el 24% de los accionistas minoritarios lo estarán pagando en un año. Es decir, estaría pago en julio de 2016. Y la parte restante que corresponde a la ciudad capital se financiará durante los próximos 10 años. Por consiguiente, pagaremos cantidades o cuotas iguales de estos \$350.000 millones de pesos desde el año 2017 hasta el 2026.

La otra información actualizada que queremos compartir y que también fue mencionada por nuestro Presidente, se refiere a que Ecopetrol vendió una parte de la participación en EEB. Ellos se deben regir por el proceso previsto en la Ley 226, por lo tanto, le ofrecieron las acciones al sector solidario y en ese proceso vendieron el 3,84% de las acciones de EEB. Y como les dije anteriormente, se le vendió a los fondos de pensiones. Tienen una parte restante del 3,03% y quieren proceder con una segunda fase conforme a la Ley 226 durante el último trimestre de este año.

En la siguiente diapositiva también queremos recalcar, aunque esta presentación corresponde al primer semestre de 2015, la adquisición en Brasil. El contrato definitivo se firmó el 21 de agosto, pero consideramos importante mencionar esta información en la presentación de hoy. Adquirimos cuatro empresas concesionarias cuyos nombres son Transenergía Renovável S.A., Transenergía Sao Paulo S.A., Goiás Transmissao S.A. y MGE Transmissao S.A. Furnas está presente en estas empresas con el 49% de participación accionaria y la inversión total ascendió a cerca de \$548 millones de reales que equivale a casi \$158 millones de dólares. Los ingresos anuales de esas empresas se encuentran en el rango de los \$100 millones de reales. Tienen una longitud de 1.100 km en 500 kV. Tienen subestaciones en el nivel de 500 kV, 345 kV y 230 kV. Hay 10 subestaciones nuevas y la expansión de 5 estaciones existentes. Y aunque en la gráfica se observa que el proceso estaba bajo documentación final, éste se firmó el 31 de agosto.

Seguimos con TRECOSA. En cuanto a TRECOSA, tenemos una operación en la que parte de sus activos ya entraron a funcionar. Y en este momento tenemos 4 nuevas subestaciones en operación. Algunas líneas de transmisión adicionales, la Línea Morales-Panaluya 230 kV, la Expansión de la Subestación Eléctrica Panaluya, la Subestación Eléctrica Morales, el Reactor de la Subestación Eléctrica y el banco de auto-transformadores 150 MVA que ya estaban funcionando.

Quiero enfatizar que tal como lo mencioné los ingresos irán aumentando por etapas. Para finales del 2015, tendremos ingresos de alrededor de \$7,5 millones de dólares. Esperamos que al finalizar el 2016 podamos tener ingresos por un total de \$16 millones de dólares. Y para finales del 2017, momento en que se prevé la finalización del proyecto, la empresa tendrá \$26 millones [de dólares] en ingresos.

En la siguiente diapositiva tenemos que actualmente estamos en el proceso de fusión de la entidad en España, IELAH con TGI. Ésta fue la entidad utilizada por EEB para adquirir las acciones restantes en TGI y nuestras expectativas son las de fusionarla en España con TGI. Esperamos culminar ese proceso el primer semestre del año entrante.

Luego, en TGI tenemos que en el caso de EEB, están incorporando las normas contables NIIF y tendrán que hacer algunos ajustes hasta finales de este año. El promedio de volumen transportado por TGI a través de su infraestructura alcanzó aproximadamente 500 mmscf/d y mantuvo más del 51% de participación en el mercado al cierre del primer semestre de 2015.

En Cálidda contamos actualmente con una base de aproximadamente 300.000 usuarios. Nuestra expectativa es poder crecer en el rango de los 80.000 a 100.000 nuevos usuarios por año. Y vamos bien encaminados hacia lograrlo.

Además, Cálidda goza de una participación en el mercado del 83% del total de usuarios conectados en Perú.

Por el lado de Contugas, la empresa tiene actualmente cerca de 32.500 usuarios conectados. En cuanto al gasoducto, tenemos una capacidad de 300 mmscf/d y esperamos tener en los próximos dos o tres años una base de usuarios residenciales de 50.000 y tras iniciar operaciones comerciales.

En mayo del 2015, como lo mencionamos antes, incorporamos dos clientes nuevos que son Egasa y Egesur. Se trata de dos empresas generadoras de energía eléctrica cuyo consumo está en el rango de 25 mmcf/d y que generarán ingresos adicionales de \$1,2 millones de dólares mensuales. Y en ese momento éstos están incorporados en los ingresos de la empresa.

Pasemos entonces a un resumen de los proyectos de expansión. En la primera diapositiva tenemos el CapEx que hemos ejecutado en nuestros distintos negocios. En distribución de gas natural, que es básicamente Contugas y Cálidda, tenemos una ejecución de casi \$47 millones de dólares hasta la primera mitad de este año. En distribución eléctrica tenemos \$15,5 y en transporte de gas natural, o sea TGI, aproximadamente \$10 millones de dólares el primer semestre. Y nuestro negocio principal en este momento, el negocio con mayor actividad es el de transmisión eléctrica con \$200 millones de dólares. En la tabla pueden ver cuáles son los proyectos que están bajo ejecución actualmente. Se trata de inversiones principalmente concentradas en Colombia con el 75% y nuestras inversiones en Perú y Guatemala con el 22%.

Pasamos ahora a la siguiente diapositiva acerca de nuestras empresas asociadas. Si observan la tabla, hemos invertido \$230 millones de dólares durante el primer semestre de este año. La mayor inversión corresponde a generación eléctrica a través de Emgesa, con el proyecto de El Quimbo. Como dijimos antes, tenemos una inversión de \$1,2 billones de dólares que representa

el costo total del proyecto. Para el primer semestre, el proyecto tiene una ejecución del 94% y esperamos que entre en pleno funcionamiento el último trimestre de este año. Sin embargo, se podría adelantar un poco y tal vez podría iniciar operaciones en septiembre.

Luego, pasando a la parte superior al resumen financiero, ha sido un semestre muy favorable. En ingresos operativos, si se compara con los ingresos durante el mismo periodo del año pasado, observamos un aumento de casi 23% que se explica en su mayoría por nuestro negocio de transmisión eléctrica. Algunos proyectos entraron en funcionamiento, como es el caso de la Subestación Alférez y SVC Tunal aquí en Bogotá. Tenemos un incremento de aproximadamente 50% equivalente a \$70.000 millones de pesos en transporte de gas natural, en el caso de TGI. Y un incremento del 27% en distribución de gas natural. Eso corresponde a los nuevos clientes conectados en el caso de Cálidda y Contugas y un mayor volumen distribuido.

Además, debemos recalcar que hay un aspecto de la tasa cambiaria que también aumentó porque ciertas tarifas de nuestros negocios están en dólares estadounidenses y al convertirlas a pesos colombianos experimentarán un ajuste que producirá un incremento. En ganancias operativas crecimos aproximadamente el 31%. Este crecimiento se debe a los ingresos por transporte de gas natural, cuya ganancia operativa aumentó casi un 20% en pesos colombianos, en el rango de los \$60.000 millones de pesos.

Los costos y gastos operativos presentan un incremento pero menor que el de los ingresos operativos de 19,5% debido a mayores costos por transmisión eléctrica. Algunos de los costos de los proyectos pasan a la cuenta de pérdidas y ganancias. Por eso se presentó un aumento, considerando la ejecución de algunos de los proyectos de transmisión aquí en EEB. También tenemos un incremento del 27% en distribución de gas natural, que corresponde a los nuevos clientes incorporados en Cálidda y Contugas. Y en el caso de gastos

financieros, existe un interés sobre la deuda y en el recaudo de volumen, pero casi todos corresponden al aumento en la devaluación que ha venido ocurriendo, considerando que esas cifras están en pesos. Y si comparan la tasa cambiaria con el mismo semestre del año pasado, era 25% menor.

Al final podemos ir a la página siguiente que contiene una síntesis del estado de pérdidas y ganancias. El primer semestre de 2015 tuvimos un aumento, como dijimos anteriormente, del 25% comparado con el primer semestre del año pasado. Nuestros ingresos netos bajaron un poco frente al primer semestre del año pasado, pero por favor tengan en cuenta que durante el segundo semestre del 2015 y como lo dijimos en las teleconferencias anteriores tenemos un dividendo anticipado que de otro modo habría sido decretado el primer semestre de este año. Por lo tanto, nuestra operación fue favorable, en mejores condiciones que el año pasado, pero los dividendos se pagaron el segundo semestre y no se tuvieron en cuenta el primer semestre del año pasado. A eso se debe que nuestro ingreso neto se haya reducido comparado con el primer semestre de 2014.

Por consiguiente, podemos ver en la última gráfica de la página 13, los dividendos percibidos anticipadamente por los asociados, que es lo que acabo de explicar y una pérdida significativa de la diferencia por divisas en EEB Perú, en TGI y EEB; y un impuesto a la renta más alto y una reducción en método de participación de las empresas asociadas de \$40.000 pesos. Pero corresponde principalmente a los dividendos percibidos en el segundo semestre de 2014.

En la página 14, en la siguiente diapositiva, pueden observar que nuestro EBITDA todavía no está muy bueno. Si comparamos el segundo semestre del 2015, pero consideramos los últimos 12 meses, nuestro EBITDA está en el rango de los \$844 millones de dólares, que equivale a \$2,1 billones de pesos colombianos. Hemos sostenido consistentemente que el 52% de nuestro EBITDA se genera a través de las subsidiarias controladas y el 48% en las

subsidiarias no controladas. Y en el gráfico circular de la derecha pueden ver que las tres empresas principales que aportan a nuestro EBITDA son TGI con el 35% y Codensa y Emgesa con casi el 38%. Estas tres empresas aportan más del 75% del EBITDA generado en EEB.

Pasando a la siguiente diapositiva, podrán ver nuestros indicadores principales. Para el segundo semestre de 2015 nuestra proporción entre deuda neta y EBITDA consolidado está en el rango de 2,41 que está bien lejos del 4,5 incluido en nuestros bonos corrientes y que indica que estamos en excelente situación.

En cuanto al interés del EBITDA consolidado, éste es de casi 16 veces, lejos del 2,25 que se considera más o menos el valor normal revisado por las agencias crediticias.

En la deuda total verán que nuestra deuda actual es de aproximadamente \$3 billones de dólares. Ligeramente más baja de la que teníamos a finales del 2014. Esto se debe básicamente a que pudimos pagar parte de la deuda que adquirimos para comprar las acciones de TGI. Y en ese sentido pagamos anticipadamente casi \$76 millones de dólares y adquirimos algunos créditos en el caso de Cálidda. Pero en este momento mantenemos nuestro nivel de deuda igual que al cierre del 2014.

En el perfil de vencimientos de deuda, estamos en el proceso de intentar hacer una gestión de pasivos para los bonos vencedores en el 2021 para EEB. Lo que queremos es extender su vencimiento por lo menos hasta el 2025. También estamos en el proceso de reducir el saldo de la deuda que adquirimos para comprar las acciones de TGI. Nuestra idea es hacer otro pago anticipado por lo menos en el último trimestre de este año por una suma de \$175 millones de dólares. En ese sentido, [ininteligible] se reducirán en el rango de casi \$780 millones de dólares.

Pasando a la siguiente diapositiva, no obstante el mercado altamente volátil del momento, si observan el comportamiento de la acción de EEB comparado con lo que teníamos en julio del año pasado, seguimos sosteniendo el precio. Pero si observan la gráfica de abajo, la línea verde es el mercado, superamos el mercado en aproximadamente 22%. Eso indica que incluso en un mercado volátil nuestra acción se mantuvo bastante estable.

En cuanto a los dividendos pagados, como dije antes, pagamos los dividendos al finalizar el 2014 y en ese sentido el año pasado pagamos casi \$5 centavos de dólar por acción, que equivale a \$120 pesos por acción. Tenemos para junio 30 de 2015 una capitalización del mercado de más o menos \$5,6 billones de dólares. Nuestros analistas consideran que el precio objetivo promedio es de aproximadamente \$2.000 pesos, equivalente a \$81 centavos por dólar. Y tenemos como estadística principal que nuestra tasa de pago en el 2014 era 74% y en promedio ha estado en el rango de 65%. Nuestra rentabilidad por dividendos en el 2014 es de 4,2%, ha sido la más alta en toda la historia. Para el periodo 2010-2014 fue 3,5%.

Ahora dejaré abierta la llamada para la sesión de Preguntas y Respuestas. Esperamos que hagan sus preguntas. Muchas gracias.

Instrucciones de la operadora

Gracias. Señoras y señores, si tiene preguntas o comentarios en este momento por favor opriman la tecla de asterisco y el número uno en su teléfono de tonos. Si su pregunta fue resuelta o desean salirse de la lista de espera presionen la tecla de arroba. Repito, para hacer preguntas sólo tienen que oprimir la tecla de asterisco y el número uno. Esperemos un momento.

Y tenemos una primera pregunta de Juan Camilo Serrato, de Porvenir. Su línea está abierta.

Juan Camilo Serrato, Porvenir

Hola. Gracias por responder mi pregunta. Tengo tres preguntas. Primero, me gustaría entender mejor el crecimiento en los impuestos, durante el trimestre. Segundo, ¿me podría dar un poco más de información sobre el proyecto de Empresa de Movilidad? ¿Qué esperan de este proyecto y qué contempla? Y por último, quiero entender qué porcentaje de los ingresos de TGI están en pesos colombianos. Muchas gracias.

Felipe Castilla, Director Financiero de EEB

Me puede repetir la primera pregunta, por favor. No escuché bien.

Juan Camilo Serrato, Porvenir

¿Cómo?

Felipe Castilla, VP Financiero de EEB

¿Cuál fue la primera pregunta?

Juan Camilo Serrato, Porvenir

La primera pregunta es, me gustaría entender el crecimiento en los impuestos durante el trimestre, el que observamos durante el trimestre.

Ricardo Roa, Presidente de EEB

Bueno. Respecto al proyecto de movilidad, en relación con el proyecto de tráfico masivo de pasajeros, concretamente el componente eléctrico, EEB también tiene un proyecto de generación de energía solar [ininteligible] y la posibilidad de utilizar la infraestructura energética de EEB en Colombia, Perú y Guatemala [ininteligible] el riesgo de los cables de fibra óptica.

En cuanto al tren de Facatativá y Soacha, [ininteligible] para la evaluación técnica y financiera de estos dos proyectos, considerando el 20% de la participación a través de EMV –Empresa de Movilidad de Bogotá. Este recurso

se entregará a mediados de septiembre de 2015. Simultáneamente, nuestro comité de inversiones aprobó la realización de una evaluación de una oportunidad técnica y financiera para participar como grupo originador en el proyecto Metro Ligero Avenida 68, con una inversión de aproximadamente 20%. EEB está realizando una evaluación técnica-financiera para participar en esta iniciativa privada mediante la aprobación de [ininteligible]. Este proyecto está en la etapa de factibilidad, que está a cargo de Transmilenio S.A.

En relación con el Metro de Bogotá, el proyecto está pendiente de los resultados del gobierno nacional y de la Financiera Nacional de Desarrollo. Eso, en relación con esa pregunta.

Felipe Castilla, Director Financiero de EEB

La primera pregunta, y es el caso de TGI, el año pasado se pagaron los impuestos bajo presunción y este año bajo ingresos operativos. Y en ese sentido ese es el mayor incremento tributario. También tenemos el hecho de que hay mayores ingresos y por eso aumentó, pero digamos que casi todo corresponde al cambio de impuestos presuntos a operativos en TGI.

Juan Camilo Serrato, Porvenir

Gracias.

Felipe Castilla, VP Financiero de EEB

Con respecto a la última pregunta, consideramos que cerca del 60% de los ingresos en TGI están basados en dólares, pero por favor tengan en cuenta que la parte restante, el 40% de la tarifa se verá compensada por casi toda la [ininteligible] del peso colombiano. Entonces, gran parte de las ganancias operativas estarán basadas en dólares.

Juan Camilo Serrato, Porvenir

Bueno. Muchas gracias.

Operadora

Y nuestra siguiente pregunta la formula Andrés Cardona de BTG. Su línea ya está abierta.

Andrés Cardona, BTG

Buenos días a todos. Dos preguntas cortas. La primera es sobre la contabilidad, ¿nos podrían explicar los cambios que tuvieron entre el primer y segundo semestre, en particular en la línea de portafolio y diferencia por divisas? Y la segunda, si nos podrían hablar un poco acerca de la rentabilidad del negocio de movilidad. Es decir, si están más interesados en participar en este negocio que en los demás negocios o si se debe a que no encuentran suficientes oportunidades atractivas en otras líneas, y por eso buscan crecer en el negocio de movilidad. Gracias.

Felipe Castilla, VP Financiero de EEB

Me gustaría responder primero la pregunta relacionada con contabilidad. Como dije anteriormente en esta presentación, apenas estamos en el proceso de ajustar los estados financieros según NIIF. En el primer trimestre no teníamos claro cómo contabilizar algunos de los, digamos, los ingresos de los negocios controlados. Los documentos no eran claros al respecto, por lo tanto contabilizamos como antes lo hacíamos según las normas colombianas GAAP. Pero eso ya se resolvió y no estamos contabilizando esos ingresos. Esto representó un ajuste de casi \$200.000 millones de pesos. Pero al mismo tiempo tenemos una pérdida por cambio de divisas de nuestra entidad en España porque su moneda funcional es el euro. Considerando que dicha entidad se utilizó para adquirir las acciones de TGI cuya moneda funcional en este momento es el dólar estadounidense, sumado a que también tenemos deuda en dólares estadounidenses, cambiamos la moneda funcional de nuestra entidad en España al dólar estadounidense. Y en ese sentido ya ajustamos la pérdida producida por el cambio de divisa a euro y peso colombiano. Por consiguiente,

en términos reales compensamos ese par de efectos, pero ustedes se darán cuenta que fueron ajustados en distintas cuentas No sé si mi respuesta fue clara.

Juan Camilo Serrato, Porvenir

Sí, pero sería muy útil si nos pudieran facilitar los estados financieros del primer semestre reclasificados sólo para aclarar estas cifras.

Felipe Castilla, VP Financiero de EEB

Claro, quienes estén interesados pueden consultar con nuestros empleados de Relaciones con los Inversionistas y a través de ellos les podremos dar más detalles al respecto.

Juan Camilo Serrato, Porvenir

Bueno. Gracias.

Felipe Castilla, VP Financiero de EEB

Y la segunda pregunta se refiere a...

[Ininteligible]

Ricardo Roa, Presidente de EEB

Con respecto a la segunda pregunta les puedo decir que estamos haciendo la evaluación financiera y el estudio de factibilidad para determinar la rentabilidad de este negocio. Usted quiere saber si es posible que EEB no tenga las suficientes oportunidades para invertir y que por ello opte por participar en los proyectos de movilidad. Eso no es así. Tenemos en el gasoducto de TGI una planta eléctrica, un proyecto de expansión de aproximadamente \$1,5 billones de dólares en los próximos 5 años. En EEB tenemos proyectos para la ampliación del STN por \$940.040 millones de dólares. Y nuestra expectativa es la de invertir en proyectos diferentes a los de movilidad. Lo que ocurre es que los proyectos

de movilidad poseen elementos importantes, un componente eléctrico que representa como el 20 ó 30 por ciento de las necesidades de inversión para desarrollar este tipo de tecnologías. Pero este caso es en el que estamos buscando la posibilidad de participar en este negocio.

Juan Camilo Serrato, Porvenir

Bueno. Muchas gracias.

Operadora

No veo más preguntas en espera. Pueden proseguir con los comentarios finales.

Felipe Castilla, VP Financiero de EEB

Bueno. Les queremos dar las gracias nuevamente a todos por asistir a esta teleconferencia. Si tienen más preguntas, por favor utilicen nuestras oficinas de Relaciones con los Inversionistas donde les podremos dar más detalles para ampliar las respuestas que les acabamos de dar. Muchas gracias a todos. Nos veremos en la próxima teleconferencia.

Ricardo Roa, Presidente de EEB

Muchas gracias a todos.

Operadora

Señoras y señores, gracias por participar en la conferencia de hoy. Con esto concluimos el programa y se pueden desconectar. Les deseo un buen día.