

## **TEXTO LLAMADA DE CONFERENCIA**

### **Resultados y hechos relevantes EEB 1T 2013 Informe Especial – ConTugas**

#### **Diapositiva 1: OPERADORA SANDRA**

Buenos días, señores y señoras, les damos a todos la más cordial bienvenida a la conferencia telefónica para inversionistas, Grupo Energía de Bogotá, Resultados y Hechos Relevantes, uno de 2013, informe especial Contugas. Mi nombre es Sandra y seré su operadora durante la conferencia telefónica del día de hoy. En este momento todos los participantes están en modo de solo escuchar y sus líneas estarán silenciadas, al final de la presentación tendremos un espacio de preguntas y respuestas. Por favor tenga en cuenta que esta conferencia está siendo grabada. Ahora le cedo la palabra al señor Rafael Salamanca, señor Salamanca, puede usted, por favor, dar inicio a la teleconferencia.

#### **RAFAEL SALAMANCA**

Buenos días a todos, muchas gracias por asistir a esta conferencia, les damos una calurosa bienvenida, en esta conferencia presentaremos los Hechos Relevantes y Resultados del Grupo Energía de Bogotá correspondiente al primer trimestre del 2013. El día de hoy tendremos una presentación de nuestra compañía Contugas, compañía responsable de la construcción y operación de uno de los proyectos de transporte y distribución de gas más importantes del Perú. Para conducir esta presentación nos acompañan el día de hoy nuestra Presidente, la doctora Sandra Fonseca, nuestro Vicepresidente Financiero, doctor Jorge Pinzón, el señor Enrique Cadena, Gerente General de Contugas y Juan Felipe González del equipo de Relación con Inversionistas del Grupo Energía de Bogotá. Mi nombre es Rafael Salamanca, responsable de la oficina de Relación con Inversionistas del Grupo.

#### **Diapositiva 2: RAFAEL SALAMANCA**

Iniciaremos esta presentación con unos comentarios introductorios de nuestra Presidente, luego pasaremos a un resumen del Grupo y la estrategia de negocio, finalmente haremos una mirada a los principales hitos corporativos del primer trimestre del 2013 y continuaremos con una explicación de los principales indicadores financieros de estos primeros tres meses, para terminar tendremos una presentación de la compañía Proyecto Contugas, su estrategia de negocio y sus resultados financieros, al final de la conferencia estaremos complacidos de recibir sus preguntas y comentarios. Paso la llamada a la doctora Fonseca.

#### **SANDRA FONSECA**

Muchas gracias, Rafael, a todos los presentes por favor reciban un cordial saludo, quisiera aprovechar este breve espacio para referirme a la historia reciente de nuestro Grupo y tal vez más importante para ustedes la edición que estamos construyendo, en general en los mercados y en nuestros grupos de interés han presenciado cuál ha sido el exitoso proceso de crecimiento en los últimos años de la Empresa y del Grupo que nos permitió pasar de ser un jugador local a un jugador internacional de gran importancia, hemos concentrado la mayor parte de las inversiones en el segmento de energía y pasamos de ser, digamos, un líder local a ser un líder regional con presencia en los sectores de electricidad y gas natural, así que igualmente pasamos de ser un jugador con poca presencia en los mercados de capitales a ser uno de los mayores emisores colombianos de acciones y de deuda internacional, esto impone un reto de enormes proporciones porque debo aprovechar esta sólida base y proyectar nuestro Grupo a lo que considero una nueva era de grandes retos. La cifra que han mencionado los medios refleja la magnitud del reto, esperamos invertir cerca de 3,000 millones de dólares dentro de los próximos cinco años con una gran consistencia en lo que ha sido nuestra exitosa estrategia que es concentrarnos en el transporte de energía, esto es transporte de electricidad y transporte de gas natural, continuaremos trabajando para lograr posicionarnos como el primer grupo empresarial de transporte de energía a nivel regional y para ello seguiremos creciendo en los monopolios naturales regulados a través de una estrategia de crecimiento con visión internacional, ustedes conocen que estamos participando en dos importantes licitaciones en Chile para la construcción de operación de activos de transmisión pero esta no es la única oportunidad de crecimiento ya que estamos evaluando incrementar nuestras inversiones en otros países, creemos que existen interesantes oportunidades para ampliar la capacidad de transporte y distribución de gas en Colombia, en Perú, para aumentar nuestra participación en los mercados eléctricos en Colombia, en Perú y en Centroamérica.

Los proyectos de interconexión energética son proyectos de gran importancia, consideramos que van a ser relevantes en los próximos años y definitivamente nuestro Grupo debe estar listo para aprovechar las oportunidades que allí se presenten. También creo que la compañía debe ampliar el abanico de países potenciales y por lo tanto haremos énfasis en encontrar oportunidades en países de la región en los que aún no tenemos presencia y que ofrezcan unas condiciones regulatorias adecuadas; así mismo buscaremos oportunidades y estamos evaluando oportunidades en empresas ya operativas en la región. Como ven los retos venideros son grandes pero no son inferiores a las capacidades de la empresa que por fortuna me han encargado dirigir por lo que creo que alcanzaremos para beneficio de nuestros accionistas nuestras metas y beneficiaremos a todos nuestros grupos de interés. Con este pequeño saludo les dejo una cordial bienvenida. Gracias.

### **Diapositiva 3: JUAN FELIPE GONZALEZ**

Muchas gracias, Presidente, y bienvenidos a todos los asistentes, mi nombre es Juan Felipe González y me corresponde abarcar dos temas en el día de hoy, iniciando por una revisión de la estrategia del Grupo y de la panorámica del Grupo Energía de Bogotá, haciendo también mención a los Hechos Relevantes del Grupo y de sus compañías controladas en el primer trimestre de este año y finalizando con un breve paso por los indicadores financieros más importantes a nivel consolidado. Arranquemos, por favor, con la panorámica, este *slide*, esta diapositiva, perdón,

resume la estrategia del grupo, somos un líder regional en el sector energético de electricidad y gas natural, el único segmento de la cadena de gas natural en el que no estamos y no hace parte de la estrategia es el de exploración y producción porque es un segmento con unos riesgos distintos a los que el Grupo quiere asumir en su estrategia y tenemos un alcance regional, tenemos operaciones en Colombia, Perú y Guatemala, es un grupo con una experiencia bastante amplia, es una compañía fundada, la matriz de Grupo Empresa Energía de Bogotá fue fundada en 1896, más de cien años de experiencia en el sector energético.

Nuestro accionista controlante es el Distrito de Bogotá y también vale la pena resaltar que las acciones del grupo están inscritas en el mercado público de valores por lo que la compañía, digamos, sigue las recomendaciones internacionales del gobierno corporativo, y somos sin duda unos de los emisores colombianos más importante de deuda y de acciones. En la tabla de abajo se resumen los principales, digamos, indicadores financieros al cierre del 2012, tenemos unos ingresos operacionales cercanos a los 900 millones de dólares y un Ebitda cercano a los 700 millones de dólares, un poco por encima de los 700 millones de dólares.

La rueda de la izquierda, superior izquierda resume los principales componentes de la estrategia, vale la pena recordar la estrategia, nuestra estrategia está focalizada en el transporte y distribución de energía con, como ya mencioné, un alcance regional. El grueso de las inversiones están concentradas en monopolios naturales, el único, digamos, inversión relevante que no tiene esta característica es la generación de electricidad fundamentalmente a través de EMGESA, tenemos una estrategia de crecimiento en vehículos con control grueso de la cifra que mencionó la Presidente de 3,000 millones de dólares, perdón, esos 3,000 millones de dólares van a ser invertidos a través de vehículos controlados por la Empresa Energía de Bogotá, existe otra parte de las inversiones que van a realizar, por supuesto, EMGESA, CODENSA, CETEM y REP son compañías en donde tenemos inversión relevante pero sin control, que sin duda son inferiores a los 3,000 millones de dólares ya mencionados; en otras palabras la mayor parte del crecimiento se va a dar a través de empresas con control.

Tenemos un ambicioso plan en ejecución que es una característica que pocas compañías de servicios públicos, por lo menos a nivel regional, pueden mostrar, volvemos a mencionar la cifra en este momento de los 3,000 millones de dólares de expansión que no es nada que esté en el papel, son proyectos que están en ejecución en su gran mayoría. Para financiar esto pues hemos hecho un recorrido importante y tenemos un nombre en los mercados de capitales, tenemos acceso tanto a los mercados de capitales de deuda y una experiencia también en los mercados de *Equity* y por lo menos a nivel local y buscamos operar en países en donde el marco regulatorio pues dé una estabilidad y unas garantías para la inversión, detrás de todo esto hay un equipo de gerencia con muchísima experiencia en el sector energético liderado por la Presidente Sandra y por personas que llevan muchísimo tiempo en la compañía.

Las inversiones se resumen en la parte de debajo de esta diapositiva, tenemos inversiones en toda la cadena de electricidad y casi toda la cadena de gas natural.

#### **Diapositiva 5: JUAN FELIPE GONZALEZ**

Yo creo que vale la pena en este momento pasar a los hechos relevantes del primer trimestre y entrando por la decisión de la asamblea de accionistas de distribuir cerca de 400 mil millones de pesos de utilidades netas, esto representa casi el 100% de las utilidades distribuibles, recuerden

ustedes que las utilidades fueron superiores, casi 700 mil millones, pero hay una buena porción de esas utilidades que legalmente no son distribuibles. Fiel a su política la empresa distribuye casi el 100% de las utilidades que son distribuibles a sus accionistas, esto representa un dividendo de cerca de 44 pesos por acción que a su vez representa un dividendo, de empresas comparables, bastante alto y bastante atractivo.

La asamblea tomó una decisión de separar, digamos, el pago de dividendos, el Distrito recibirá el pago de dividendos en dos tandas y el resto de los accionistas en una sola tanda que se pagó, si no estoy mal, el día de hoy.

Adicionalmente la Empresa Energía fue incluida en el índice COLCAP, esto sucedió también en el primer trimestre, la razón por la cual estamos incluidos en el índice tiene que ver con el aumento en los volúmenes transados, casi tres veces si uno compara los volúmenes antes de la emisión versus los volúmenes después de la emisión y digamos lo que nos da es una exposición adicional tanto a los fondos de pensiones locales como al índice transal y al IPC como a los fondos de inversión internacional, creo que es una gran noticia que hayamos sido incluidos en ese índice.

De otra parte en abril, el 16 de abril la Empresa Energía ganó una licitación del proyecto Chivor, se trata de un activo de transmisión, una subestación valorado en cerca de 100 millones de dólares y también la Junta Directiva en estos tres primeros meses aprobó la presentación de una oferta por unos activos de transmisión, construcción y operación de unos activos de transmisión en Chile valorados en cerca de 165 millones de dólares. También la Junta Directiva autorizó la creación de una empresa de servicios de ingeniería en Perú, recuerden que tenemos recientemente creamos una empresa de servicios en Guatemala, estas empresas lo que buscan es complementar las operaciones tanto de Trecca como de nuestras compañías peruanas, proveer servicios complementarios a los servicios que prestan estas compañías operativas. Lo interesante es que y ahí pasamos al siguiente hecho relevante que está mencionado más adelante es que la empresa guatemalteca ya ha ganado negocios por cerca de 70 millones de dólares en Guatemala y esperamos, digamos, que la empresa peruana tenga un recorrido igualmente exitoso.

Por último, la Presidente del Grupo reafirmó el interés, o confirmó el interés de la Empresa Energía de Bogotá de participar en el proyecto de interconexión con Panamá, es un proyecto muy importante pero resaltó la Presidente la necesidad de contar con condiciones competitivas para que esa participación de la Empresa Energía se dé.

#### **Diapositiva 6: JUAN FELIPE GONZALEZ**

En relación con TGI pues TGI tuvo un monto interesante de utilidades el año pasado, una buena parte de esas utilidades están representadas en diferencia en cambio y teniendo en cuenta esto más el plan de expansión de TGI, que si bien ya finalizó el grueso ese plan de expansión, la compañía continúa creciendo, teniendo en cuenta esas dos cosas la asamblea de accionistas decidió no distribuir utilidades y crear unas reservas, dentro de esas reservas tal vez las más importantes son las reservas creadas para proteger contablemente la compañía de las fluctuaciones de la tasa de cambio, recordemos que el 100% de la deuda de esta compañía está representada en dólares.

Una gran noticia también para TGI tiene que ver con el aumento de la calificación de deuda internacional por parte de S&P, S&P le otorgó, subió la calificación de BB a BBB-, con ello, las tres calificadoras de riesgo le otorgaron grado de inversión a TGI. La compañía espera un incremento

en los ingresos operacionales del 10% como resultado de la revisión tarifaria quincenal que finalizó en diciembre del año pasado por parte de la CREG, digamos, este incremento seguirá reflejando progresivamente en el transcurso del 2013 y plenamente a partir del año 2014 y las tarifas deberían estar vigentes por lo menos hasta el 2017.

En relación con Calidda, la subsidiaria peruana, recibimos una gran noticia que tiene que ver con el cierre de un proceso de emisión de deuda cercano a los 300 millones de dólares en el mercado 144A, que marca un hito no solamente para la Empresa Energía de Bogotá sino para el mercado de deuda corporativa peruano por las condiciones de la emisión, es un bono emitido y va hasta el 2023 con una tasa de interés significativamente baja, sustancialmente baja, de 4.3% anual, la emisión tuvo una sobredemanda de ocho veces.

Ya me referí a los proyectos que ganó EEBIS, nuestra compañía de servicios en Guatemala, paso a referirme a una autorización de la junta, un otorgamiento de garantías y un otorgamiento de una autorización para entregar créditos intercompañía a Trecsa, la compañía que está construyendo unos activos de transmisión en Guatemala, estas garantías y estos créditos intercompañía son hasta por 230 millones de dólares lo que complementa, digamos, la estrategia o el plan financiero de Trecsa, recuerden que era 50% *equity* y 50% deuda, con esta autorización la compañía va a salir o ya inicio, digamos, el proceso de consecución de deuda.

#### **Diapositiva 8: JUAN FELIPE GONZALEZ**

Pasamos a los principales resultados financieros, indicadores consolidados de la Empresa Energía de Bogotá, lo que ustedes observan en el primer trimestre y en relación del 2013 y en relación con el mismo periodo del 2012 es un incremento muy importante en la utilidad operacional y en el Ebitda que refleja fundamentalmente tres cosas, la primera de ellas es el ingreso en operación de la segunda fase de Cusiana, eso sucedió en el tercer trimestre del 2012, adicionalmente pues aquí ya se está reflejando el impacto en los ingresos de la compañía del ajuste tarifario autorizado por la CREG, en diciembre del año pasado y también, importante mencionarlo, hay unos costos relevantes que son costos no recurrentes, costos puntuales que la compañía, aquí estamos hablando nuevamente de TGI, asumió en el primer trimestre del 2012 y que están relacionados con el proceso de manejo de deuda de TGI.

Por su parte pues la utilidad neta, el crecimiento de la utilidad neta que también fue bastante grande, del 42% se explica por el incremento ya mencionado en la utilidad operacional y en la parte no operacional fundamentalmente por los mayores dividendos decretados por EMGESA, CODENSA y Gas Natural.

Adicionalmente la parte no operacional ustedes van a observar una reducción significativa en los gastos financieros a nivel consolidado que están relacionados con las operaciones de manejo de deuda de EEB y TGI.

#### **Diapositiva 9: JUAN FELIPE GONZALEZ**

Si pasa uno a los indicadores de apalancamiento pues lo que observa uno es un indicador de apalancamiento muy sano, muy bajo y decreciendo, digamos con una tendencia decreciente en relación con el último trimestre y bastante más bajo en relación con el primer trimestre del 2012, la razón detrás de esto es por supuesto el incremento del Ebitda, ya explicado en la diapositiva

anterior, pero adicionalmente la compañía tomó la decisión de cancelar unos créditos de alrededor de unos, créditos de corto plazo, si la memoria no me falla alrededor de unos 100 mil millones de pesos.

El indicador de cobertura también presenta una tendencia creciente y pues un nivel supremamente sano, el indicador de cobertura de intereses, o el comportamiento se explica también por el crecimiento del Ebitda y por los menores gastos financieros ya mencionados.

Ya para finalizar esta sección de la presentación pues vale la pena mencionar que el reto en términos del plan de negocios para el Grupo sigue siendo importante y lo que se observa con los indicadores es que hay espacio suficiente para continuar financiando la estrategia de crecimiento. Muchas gracias y en este punto pasamos al plato fuerte del día que es el informe especial de Contugas.

### **Diapositiva 11: ENRIQUE CADENA**

Bueno, buenos días a todos, mi nombre es Enrique Cadena, yo soy el Gerente General de Contugas y vamos a hacer un informe de lo que ha sido el avance del activo que tiene el Grupo Empresa Energía de Bogotá en Perú, Contugas.

Antes de iniciar la descripción específica de lo que es Contugas quisiera hacer un repaso muy rápidamente de lo que es la industria de gas natral en el Perú.

En términos de reservas el Perú más o menos tiene unos 11 millones de pies cúbicos de teras en reservas probadas, esta es información suministrada por el Ministerio de Minas y Energía y son reservas comerciales. De esas reservas actualmente con la demanda con los sistemas de distribución que tiene el Perú más las exportaciones, se tiene alrededor de 10 teras de demanda, esto quiere decir que existe suficiente gas para atender los requerimientos de demanda para los próximos años en el Perú, no solo esto es una buena noticia sino que también existen lotes a los alrededores de Camisea, lotes de exploración que tiene una perspectiva bastante positiva de gas natural ya que han encontrado, ha habido hallazgos importantes por parte de algunos productores que permiten esperar que estas reservas que veníamos reportando van a subir sustancialmente en los próximos años garantizando así el desarrollo de gas natural en el Perú. Otro elemento importante a destacar en este país es la política del estado en términos de masificación del gas natural, es una política que ha trascendido ya dos gobiernos, se inició en el gobierno anterior y se ha venido consolidando durante este gobierno, y el objetivo es llevar gas natural alrededor del país en los diferentes mercados, política que está en plena ejecución y que va a estar en desarrollo durante los siguientes 5 a 10 años lo cual genera perspectivas de crecimiento interesantes no solamente para Contugas sino para el Grupo Empresa Energía de Bogotá.

En términos del departamento de Ica, que es el departamento que estamos atendiendo, cuenta con más de 700 mil habitantes, un crecimiento del producto interno bruto en el 2012 del 5.9, en promedio el producto interno bruto de Ica ha estado igual o superior de lo que ha crecido el Perú que ha sido un desempeño bastante positivo.

En términos de mercados existen dos polos industriales y petroquímicos, uno en Pisco y el otro en Marcona, el de Pisco se ha venido consolidando industrias como la de acero o solución de acero y solución de estaño, pesquería, también agroindustria y en la zona de Marcona se está desarrollando el parque generación eléctrico y la industria también petroquímica. En general vemos un crecimiento importante en el sector agroindustrial, pesquero y siderúrgico en la zona

debido precisamente al crecimiento de la región y también de alguna manera a la existencia de gas natural en la región.

En términos de estructura técnica es un gasoducto que atiende una zona desértica con terrenos planos, técnicamente no reporta grandes dificultades en su construcción, eso lo vamos a ver ahora más adelante en los estados de progreso del proyecto. Actualmente se está construyendo, ampliando, la capacidad del ducto de TGP y esto permitirá garantizar el crecimiento del departamento de Ica y especialmente de nuestra distribuidora.

#### **Diapositiva 12: ENRIQUE CADENA**

En cuanto a la concesión, a Contugas, es una concesión que está comprometida a atender en primera instancia las cinco principales ciudades del departamento que son Ica, Pisco, Nazca, Marcona y Chincha, es una concesión a 30 años con una extensión en nuestro gasoducto de más de 300 kilómetros de los cuales 251 es troncal y 54 son los ramales, en servidumbre tenemos 87%, son de predios del estado, eso nos da cierta seguridad en este tema que siempre es un elemento importante en la construcción de gasoductos, y las principales obligaciones contractuales tenemos 24 meses para poner en operación comercial el sistema, una vez se definió la fecha de cierre, y tenemos una meta de 31,625, doce meses después de la próxima operación comercial de clientes residenciales y 50 mil clientes seis años después de esta próxima operación comercial.

#### **Diapositiva 13: ENRIQUE CADENA**

En la siguiente página podemos ver sobre principales fortalezas de Contugas, la primera es que es un monopolio natural en un marco regulatorio estable que es el peruano, tiene una exclusividad por 30 años el periodo de concesión y tiene también el monopolio natural característico por la seguridad que suministra el gasoducto, además de eso es un activo de infraestructura esencial para el Perú, es un activo estratégico para el Perú, fue catalogado como proyecto de interés nacional por parte del Estado peruano y esto nos permite tener cierta facilidad en los trámites en los procesos que se tienen que llevar a cabo con el estado peruano.

Otro elemento importante es que dio un impacto social y económico en la zona de influencia, la llegada del gas natural va a traer nuevas industrias y va a traer crecimiento en la zona y eso ya lo estamos viendo con los proyectos que se están instalando en la región y además de eso vemos también una alta demanda potencial en la zona en términos industriales, siderúrgicos, agroindustriales y petroquímicos.

Otra fortaleza que vemos en Contugas son los ingresos predecibles y estables a largo plazo, en primera instancia con una regulación que permite estabilidad en los ingresos del sistema de distribución, tenemos tarifas en dólares y actualizadas por combinación de índices de inflación y de *commodities*, tenemos unas tarifas estables para un periodo de ocho años en una primera etapa y con revisiones cada cuatro años que permiten reconocimiento de escape que se genere durante este periodo. La tasa de retorno que establece el reglamento es del 12% efectivo anual y finalmente estamos terminando reestructuración de los contratos *Take or Pay*, durante un periodo de 10 años para con esto poder tener el perfil de ingresos predecibles estables a largo plazo que esto es la estructura típica que busca el Grupo Empresa Energía en este tipo de proyectos.

Otro elemento, otra fortaleza es el precio competitivo de gas natural, los ahorros promedio que se están manteniendo tanto las industrias como las viviendas que están trasladando sus consumos al gas natural son entre el 43% y el 75%, lo que permite predecir un traslado masivo del sustituto al gas natural.

Y finalmente otra fortaleza que tenemos por la cual hemos experimentado como es el gasoducto Energía de Bogotá con experiencia en transporte y distribución de gas natural.

#### **Diapositiva 14: ENRIQUE CADENA**

En cuanto al perfil regulatorio, Contugas tiene una tarifa de estampillas, una tarifa que permite trasladar los costos de inversión en función de la demanda, para ello el Estado conformó una tarifa en tres escenarios dependiendo de la demanda de gas natural que se tenga en la concesión, como mencionaba es una tarifa que va a estar vigente en el primer periodo durante ocho años y modificada cada cuatro años después de esos ocho años y además existe un subsidio cruzado de 150 dólares para ayudar a la financiación de las instalaciones internas de las viviendas; en cuanto a la demanda de gas natural tenemos una demanda distribuida del 44% en gran industria, 51% generación eléctrica, 5% vehículos y entre uno y 2% comercio y residencial. Por ubicación tenemos un 57% de la demanda ubicada en Marcona, 33% en Pisco, 3% en Chincha y 4% en Independent que es una localidad muy cercana a nuestro TGP Central que es Humay.

#### **Diapositiva 15: ENRIQUE CADENA**

En términos de avance de la obra tenemos en este momento, o a marzo, un 75% de la obra, a hoy estamos ya en el 80% de avance de la obra, tenemos más de 100 kilómetros de tubería de alta presión totalmente instalada, pegada y tapada, actualmente estamos por encima de los 170 kilómetros de tubería tapada, tenemos a marzo 148 kilómetros de redes de polietileno de baja presión, a la fecha tenemos más de 240 kilómetros de tubería de polietileno tendida y tapada y tenemos más de 10,000 clientes residenciales que a la fecha debemos estar por encima de los 15,000. Alrededor del 90% de la servidumbre ya está negociada, de estas el 10% restante ya existen acuerdos con los propietarios, el proceso de titulación aquí dura entre 5 y 6 meses, los acuerdos ya están suscritos, estamos simplemente en el trámite normal de titulación que debe estar culminado hacia mediados de este año.

A nivel ambiental a la fecha no tenemos ningún elemento de conflicto social o ambiental o requerimiento ambiental o con el Estado o con comunidades, el estudio de impacto ambiental se presentó en el año 2009 y fue aprobado el 15 de diciembre del 2010.

#### **Diapositiva 16: ENRIQUE CADENA**

En términos de ejecución en la siguiente gráfica podemos ver el avance de obra, en la primera parte que es el tramo de Chincha tenemos ya el 100 % de la infraestructura relacionada con alta presión totalmente construida, el tramo Humay-Pisco, tenemos el 87% a marzo construido, a hoy debemos tener cerca del 93% de la obra ya culminada, en el tramo Humay-Ica tenemos a marzo el 89% y a hoy estamos alrededor del 94% de la obra ya culminada y en la última parte que es el

tramo Ica-Marcona, Ica-Río Grande 35% e Ica-Marcona 17%, en estos dos porcentajes en un caso está en 46% y en el otro en 44%.

#### **Diapositiva 17: ENRIQUE CADENA**

En términos de inversión total Contugas tiene previsto una inversión en su primera etapa de cerca de 345 millones de dólares de los cuales 98 millones de dólares son aportes de accionistas, 23 millones van a estar financiados con la deducción del IGV, con base en un acuerdo contrato de inversión que tenemos suscrito con el Estado y actualmente tenemos 133 millones de dólares montados en créditos previendo 215 millones de dólares como monto total de financiación.

Hasta acá tenemos la presentación, doy la palabra para cualquier inquietud o pregunta que tengan al respecto. Muchas gracias.

#### **OPERADORA SANDRA**

Agradecemos su atención. Ahora damos inicio al espacio para preguntas y respuestas. A todos aquellos que tengan alguna pregunta por favor oprima estrella (\*) y luego el uno (1) en su teléfono, si está usando un teléfono de alta voz tendrá que levantar la bocina de mano antes de oprimir los botones. Nuevamente, si tiene alguna pregunta oprima estrella (\*) y luego el uno (1) en su teléfono.

Nuevamente si desea hacer una pregunta oprima estrella (\*) y luego el uno (1) en su teléfono. Esperando para preguntas.

En este momento no tenemos a nadie con preguntas.

#### **RAFAEL SALAMANCA**

A todos los participantes, muchísimas gracias por su presencia y asistencia a esta conferencia, esperamos verlos en nuestras próximas conferencias de resultados trimestrales. Muchas gracias. Hasta luego.

#### **OPERADORA SANDRA**

Grupo Energía de Bogotá les agradece haber participado en esta conferencia. Tengan todos, un buen día. Pueden desconectarse. Gracias.